



Prospecteur - Agence de la Roche-sur-Yon (H/F)

CDI

Temps plein

Entre 28.5K€ et 28.8K€ brut/an

De 2 à 5 ans d'expérience

Bac, bac professionnel

Commercial

Vous êtes doté d'un excellent sens de la communication et aimez relever des défis au quotidien ?

Mission

Si vous êtes sensible à la transition énergétique, à l'excellence du MADE IN France et aux économies d'énergies alors nous serions très heureux de vous intégrer dans la grande famille HESTIOM (Aterno, Aterno ENR et PowerPark).

Nous sommes 200 salariés et gérons 350 000 clients pour un CA de 47 m€. Depuis 30 ans, nous avons fait le choix de concevoir, commercialiser et installer tous nos produits sans aucune sous-traitance. Nos clients sont donc accompagnés et suivis exclusivement par du personnel du groupe.

Rattachés à notre future agence de la Roche-sur-Yon, nous recrutons des Prospecteurs terrain sur le Département de la Vendée.

Contrat 35h en CDI

Avez-vous un goût prononcé pour le challenge et une aisance relationnelle exceptionnelle ?

Rejoignez une entreprise dynamique spécialisée dans les énergies renouvelables ! Nous recherchons des prospecteurs terrains passionnés pour développer notre clientèle et promouvoir nos solutions écologiques auprès des particuliers et professionnels.

Vos missions :

- **Prospection active** : Identification de nouvelles opportunités commerciales sur le terrain (clients potentiels - particuliers ou professionnels) sur votre secteur géographique. (adresses fournies & prospection active).
- **Visite et prise de rendez-vous** : Présenter les produits de l'entreprise en face à face, développer une relation de confiance avec les prospects en vue d'une prise de rdv. Participer à des événements, salons, galeries marchandes ou foire pour renforcer la visibilité de l'entreprise.
- **Veille concurrentielle** : Analyser les tendances du marché, réaliser une veille concurrentielle. Evaluer les besoins des clients potentiels et recueillir des informations sur leurs attentes.

- **Reporting et suivi** : Remonter les informations clés et rendre compte régulièrement de votre activité à la direction commerciale. Assurer un suivi régulier des prospects contactés pour maintenir l'intérêt et répondre à leurs préoccupations.

Nous vous proposons :

- Une formation initiale à la hauteur de vos ambitions
- D'intégrer une équipe solidaire et à taille humaine
- Une rémunération attractive composée FIXE + VARIABLE + PRIMES
- Un véhicule + carte carburant + Péages
- Tablette - téléphone portable - titres restaurant - participation
- D'évoluer ensuite vers un poste de manager

Profil

- **Expérience terrain** : Une première expérience réussie en prospection terrain ou en vente directe est un atout, mais les profils débutants motivés sont les bienvenus.
- **Excellent relationnel** : Capacité à créer du lien rapidement avec les interlocuteurs, sens de l'écoute et aisance à l'oral.
- **Autonomie et rigueur** : Vous êtes capable de gérer votre emploi du temps et vos déplacements en toute autonomie.
- **Persévérance et goût du challenge** : Votre motivation et votre détermination sont vos moteurs pour atteindre et dépasser vos objectifs.
- **Permis B** : Indispensable pour les déplacements quotidiens.

Compétences

Particuliers

Relation Client

Challenge

Autonomie

Dynamisme

Organisation

Professionnel